

1.3 PLAN DE ESTUDIOS DE LA ESPECIALIZACIÓN EN NEGOCIACIÓN Y GESTIÓN DE CONFLICTOS POLÍTICOS Y SOCIALES

1.3.1 Objetivo general

Formar especialistas en la negociación, manejo y gestión de los conflictos desde una perspectiva social que les permita la utilización de los principios y técnicas requeridas para mediar en este tipo de situaciones.

1.3.2 Perfiles

1.3.2.1 Perfil de ingreso

- Ser egresado preferentemente de alguna licenciatura de las Ciencias Políticas y Sociales o de las Humanidades.
- Tener interés por el estudio y análisis de los problemas sociales que le permita, de manera paralela, desarrollar la habilidad de entrelazar teoría y práctica profesional.
- Saber redactar textos académicos.
- Conocer la estructura y metodología básicas para realizar un trabajo académico en el área de especialización de su competencia.
- Tener conocimientos básicos de matemáticas.
- Comprender textos especializados en el área.
- Manejar de manera óptima la comunicación escrita y verbal.
- Tener la disposición de utilizar nuevas tecnologías, así como de softwares especializados para el análisis de problemas relacionados con las ciencias sociales, durante su proceso formativo.

1.3.2.2 Perfil de egreso

Al concluir la especialización, el alumno tendrá una sólida formación teórico y práctica en negociación y manejo de conflictos, con:

Conocimientos en:

- Enfoques y metodologías cualitativas y cuantitativas que le permitan aproximarse a las problemáticas relacionadas con la negociación y los conflictos políticos y sociales.
- Los planteamientos teóricos y metodológicos para el acercamiento a los problemas prácticos derivados del estudio de casos.
- El manejo de herramientas y recursos técnicos e instrumentales especializados.

Habilidades, aptitudes y actitudes en:

- Analizar los aspectos relacionados con el conflicto y la negociación desde una perspectiva interdisciplinaria.
- Aportar elementos para elaborar diagnósticos confiables sobre la dinámica de conflictos específicos.
- Mostrar actitud crítica frente a los procesos de negociación en los ámbitos políticos, social, económico cultural y organizacional y coadyuvará en la formulación de una propuesta asertiva para atender el conflicto que así corresponda.
- Cumplir con responsabilidad y compromiso institucional las actividades que se le encomiendan.
- Promover la conformación y coordinación de equipos interdisciplinarios de trabajo en el campo de conocimiento de su preferencia.
- Conducirse con responsabilidad y compromiso ético.

1.3.2.3 Perfil del graduado

El especialista en Negociación y Gestión de Conflictos estará preparado para:

- Desarrollar su capacidad de análisis y profundizar en los conocimientos que le permitirán asumir eficientemente su labor en instituciones públicas, organismos internacionales, instituciones privadas o en consultorías.
- Brindar servicios de asesoría especializada relacionados con el manejo de conflictos.
- Desempeñarse como asesor y gestor de proyectos en contextos de conflicto.
- Incidir en el ámbito académico en temas relativos a la negociación y el manejo de conflictos.
- Continuar con estudios de maestría en distintas instituciones de educación superior del país o en el extranjero.

1.3.3 Seriación

El plan de estudios sólo contempla seriación indicativa en las actividades académicas que se presentan a continuación.

Tabla de seriación del Plan de Estudios de la Especialización en Negociación y Gestión de Conflictos Políticos y Sociales

Seriación indicativa de las actividades académicas		
Actividad académica	Actividad académica	Actividad académica
Metodología de la Negociación	Ningun	Laboratorio de Análisis de
Laboratorio de Análisis de Conflictos Políticos y	Metodología de la Negociación Política y	Ninguna

1.3.4 Lista de actividades académicas

Actividades académicas

Clave	Denominación de la actividad académica	Modalidad	Carácter	Tipo de actividad Horas/semana		Total de horas por semestre	Total de créditos
				Horas teóricas	Horas prácticas		
Primer semestre							
	Metodología de la Negociación Política y Social	Seminario	Obligatorio	3	1	64	8
	Análisis y Gestión de Conflictos Políticos y Sociales	Curso	Obligatorio	3	1	64	8
	Métodos y Técnicas Cuantitativas Aplicadas a la Negociación	Curso	Obligatorio	1	3	64	8
	Métodos y Técnicas Cualitativas Aplicadas a los Conflictos	Curso	Obligatorio	2	2	64	8
	Métodos y Técnicas Psicológicas Aplicadas a la Negociación y Conflictos Políticos y Sociales	Curso	Obligatorio	2	2	64	8
Segundo semestre							
	Laboratorio de Análisis de Conflictos Políticos y Sociales	Laboratorio	Obligatorio	1	3	64	8
	Comunicación para la Gestión de Conflictos	Curso	Obligatorio	2	2	64	8

	Gestión de Crisis y Conflictos	Curso	Obligatorio	3	1	64	8
	Optativa	Curso	Optativo	2	2	64	8
	Optativa	Curso	Optativo	2	2	64	8

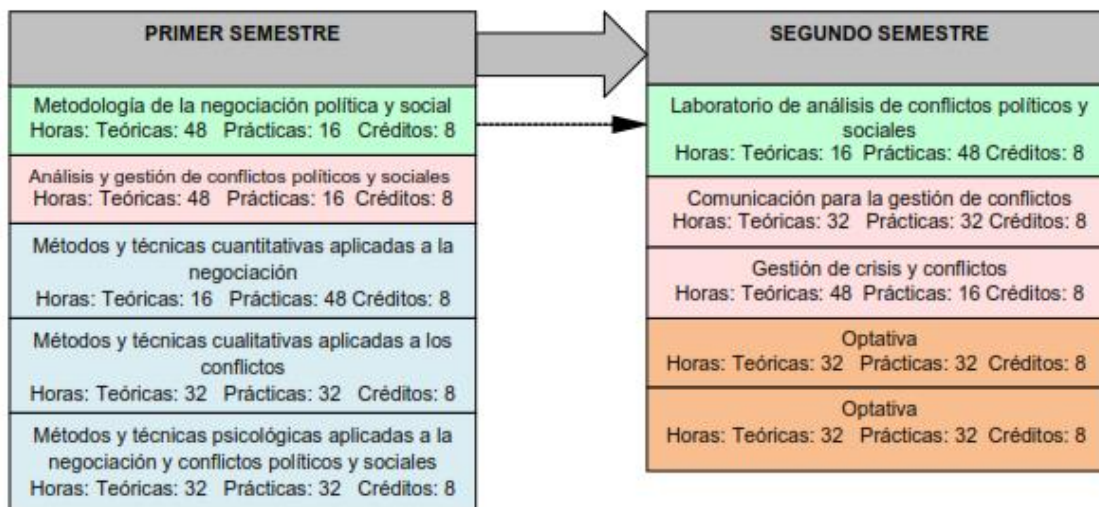
Tabla resumen							
Actividades académicas							
Total de actividades académicas	Obligatorias	Obligatorias de elección	Optativas	Optativas de elección	Teóricas	Prácticas	Teórico-prácticas
10	8	0	2	0	0	0	10
Créditos							
Total de créditos	Actividades académicas obligatorias	Actividades académicas obligatorias de elección	Actividades académicas optativas	Actividades académicas optativas de elección	Actividades académicas teóricas	Actividades académicas prácticas	Actividades académicas teórico-prácticas
80	64	0	16	0	0	0	80
Horas							
Total de horas	Teóricas			Prácticas			
640	336			304			

Actividades académicas optativas

Clave	Denominación de la actividad académica	Modalidad	Carácter	Tipo de actividad		Total de horas por semestre	Total de créditos
				Horas/semana			
				Horas teóricas	Horas prácticas		
	Habilidades para el Manejo y Transformación de Conflictos Políticos Sociales Complejos	Curso	Optativo	2	2	64	8
	Enfoques Teórico-Metodológicos de Seguridad Ampliada desde la Representación Social y la Cultura	Curso	Optativo	2	2	64	8
	Prospectiva Política para el Manejo de Conflictos	Curso	Optativo	2	2	64	8
	Construcción de Escenarios de Conflictos	Curso	Optativo	2	2	64	8
	Técnicas Avanzadas de Negociación	Curso	Optativo	2	2	64	8

1.3.5 Mapa curricular

Especialización en Negociación y Gestión de Conflictos Políticos y Sociales



ACTIVIDADES ACADÉMICAS OPTATIVAS

- Habilidades para el manejo y transformación de conflictos políticos sociales complejos
- Enfoques teórico-metodológicos de seguridad ampliada desde la representación social y la cultura
- Prospectiva política para el manejo de conflictos
- Construcción de escenarios de conflictos
- Técnicas avanzadas de negociación

SERIACIÓN
OBLIGATORIA →
INDICATIVA →

PENSUM ACADEMICO: 640 HORAS
TOTAL DE HORAS TEÓRICAS: 336
TOTAL DE HORAS PRÁCTICAS: 304
TOTAL DE ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 10
TOTAL DE ACTIVIDADES ACADÉMICAS OBLIGATORIAS: 8
TOTAL DE ACTIVIDADES ACADÉMICAS OPTATIVAS: 2
TOTAL DE ACTIVIDADES ACADÉMICAS OBLIGATORIAS DE ELECCIÓN: 0
TOTAL DE ACTIVIDADES ACADÉMICAS OPTATIVAS DE ELECCIÓN: 0
TOTAL DE CRÉDITOS: 80